

經營管理簽證的審查重點與常見失敗原因

（給香港・台灣準備赴日創業的朋友們）

大家好，我是行政書士〇〇。

在上一篇文章，我分享了「哪些事業比較容易通過經營管理簽證」。

今天，我想更深入地解說：

👉 入管局在審查經營管理簽證時，到底看重什麼？

👉 有哪些常見的失敗原因？

了解這些，可以幫助你在申請時避免踩雷，提高成功率。

1. 審查的主要重點

① 事業的真實性

- 入管局最在意的是：這家公司是真的有在運作嗎？
- 是否有實體辦公室？是否有租約？是否能證明不是「空殼公司」？

② 資本金與資金規模

- 目前基準為 **500 萬日圓**，但未來可能提高到 **3000 萬日圓**。
- 入管局會檢視資金來源是否正當，資金規模是否足以支持事業計劃。

③ 事業計劃的可行性

- 有沒有具體的收入來源？
- 預期的銷售額、費用、人事成本是否合理？
- 三年內的損益預測是否能夠說服審查官？

④ 雇用與社會貢獻

- 是否聘用日本人或永住者？
- 是否能為當地帶來就業機會或產業價值？

⑤ 申請人自身的經驗與能力

- 雖然經營管理簽證並不要求一定要有經營經驗，但如果申請人有相關背景，會大大加分。
 - 若沒有經驗，也需要用計劃與合作夥伴來補強。
-

2. 常見失敗原因

✗ 1. 辦公室不合格

- 使用虛擬辦公室、共享空間（沒有專用區域）、只租郵件地址。
- 入管局會認定「缺乏事業實體」。

✗ 2. 資本金不足或來源不明

- 資金不到 500 萬日圓（或未來的 3000 萬日圓）。
- 銀行帳戶交易不清楚，無法證明資金合法來源。

✗ 3. 事業計劃過於模糊

- 計劃書只寫「想做貿易」「想經營餐飲」，卻沒有市場調查、收支預測。
- 缺少具體合作對象或進貨、銷售渠道。

✗ 4. 沒有實際營運

- 公司成立後，沒有實際業務、沒有客戶、沒有員工。
- 入管局會認定為「形式上的公司」。

✗ 5. 申請人背景與事業不符

- 例如，從未接觸過餐飲業的人卻申請經營餐廳，卻沒有專業廚師或合作夥伴。
 - 入管局會懷疑執行能力不足。
-

3. 如何避免失敗？

- ✓ 確保有合法且合格的辦公場所（建議附照片、租約）。
- ✓ 準備充足的資本金，並能說明清楚資金來源。
- ✓ 制定完整的事業計劃，包括市場分析、損益預測、經營戰略。

- ✅ **盡早啟動實際營運**，例如先建立網站、試運營、簽訂合約。
 - ✅ **補強經驗不足**，可與有相關背景的人合作或聘請專業人才。
-

總結

經營管理簽證的關鍵不僅在於形式條件（資本金、公司設立），
而是 **能否向入管局證明這是一個「真實、可行、可持續」的事業。**

最常見的失敗原因是：

- 沒有實體（空殼公司）
- 資金不足或不透明
- 計劃內容空泛
- 與申請人背景落差太大

只要避開這些陷阱，並且準備周全，就能大大提高成功的可能性。

👉 下一篇，我將分享「**經營管理簽證申請成功的實例解析**」，
帶大家看看哪些案例獲得批准，以及背後的關鍵要素！