

哪些事業比較容易通過經營管理簽證？

大家好，我是行政書士 ADAM 玲子。

上一回我們介紹了「經營管理簽證」的基本條件以及最新的資本金政策趨勢。

今天，我要來回答許多人最關心的一個問題：

👉 「什麼樣的事業比較容易獲得經營管理簽證？」

其實，入管局在審查時，不只是看你有沒有資本金，而是會判斷 **事業是否真實、可持續、能否對日本社會帶來正面影響**。

以下我將分幾類來解釋。

1. 有「實體性」的產業

經營管理簽證最看重的就是「你是否真的有在經營」。

因此，擁有店面、工廠、辦公室的事業類型，往往比較容易獲得認可。

代表性行業：

- 餐飲業（咖啡店、餐館、居酒屋）
- 零售業（進口商品專賣店、雜貨店）
- 住宿業（民宿、旅館）

👉 這些行業有實際的營業場所、客戶、收據與租約，入管局會覺得「可信度高」。

2. 符合地方政策支持的產業

日本各地政府為了吸引外資和外國創業者，推出了不同的 **Startup 支援政策**。

如果你的事業方向剛好符合當地需求，會更容易受到肯定。

例子：

- 福岡市：IT、新創事業支援
- 北海道：觀光與地區活化專案
- 沖繩：跨境貿易、觀光休閒產業

👉 選擇地方政府支持的領域，可以提高申請成功率。

3. 日本社會需求明確的產業

如果你的事業可以解決日本目前的社會問題，也會得到比較積極的評價。

熱門領域：

- **IT / 系統開發 / AI**：日本嚴重缺乏 IT 工程師
- **跨境電商**：幫助日本產品銷往海外，或引進海外商品
- **觀光相關服務**：隨著入境觀光客增加，語言對應與外國人友善服務需求強烈

👉 這些行業不僅能讓你創業，也能「幫助日本」，因此在審查時會被加分。

4. 高附加價值或新創事業

如果你的事業計劃具有創新性，或能帶來新技術與投資，也會被積極看待。

例子：

- 新能源技術、環保產業
- 金融科技（FinTech）
- 健康醫療相關服務

👉 雖然風險較高，但如果能提出有說服力的事業計劃，往往更容易獲得長期簽證。

5. 常見容易被拒絕的類型（警示篇）

有些申請雖然符合「形式」，但卻常常在審查中被拒。

- **殼公司型**：沒有實際營業，只是成立法人卻沒有活動
- **短租或不穩定收入型**：例如 Airbnb 型的臨時租賃業務，若無穩定收入來源，容易被判定不可持續
- **計劃過於模糊**：只寫「想做貿易」「想開公司」卻沒有具體內容

👉 入管局要看到「真實的商業活動」，否則再多的資本金也可能無法獲批。

總結

在申請經營管理簽證時，成功的關鍵不只是「資本金」，而是：

- 有實體、可見的經營活動
- 事業方向符合日本社會需求或地方政策
- 商業計劃具體且可持續

如果你正在考慮移居日本創業，**餐飲、零售、IT、觀光、跨境電商** 等領域是比較實際、成功率較高的選擇。

👉 下一篇文章，我將會分享：

「經營管理簽證的審查重點與常見失敗原因」，

讓你在準備時能避開陷阱，順利通過審查！